

AIで自宅サロン業務を自動化&売上UP！ 2ヶ月伴走 LINE配信 3通セット

2026/5/28 きんぎょ先生のさきさん添削指示を、葉子さんの「AIで自宅サロン業務を自動化&売上UP 2ヶ月伴走」の文脈に置き換えた完成版。

自宅サロン経営者向け。先着3名様限定の個別相談募集を想定した3通配信です。

配信主：吉澤葉子（自宅サロン経営15年） | 目的：AIで自宅サロン構築2ヶ月伴走 個別相談の集客

配信1 気づき・教育+募集予告

前日18時配信予定

「SNSで、深夜0時まで時短ハックを調べた
試したけど、何も変わらない…」

そんな経験、ありませんか？

これ、落ち込まなくて大丈夫😊

効かなかったのは、
あなたのせいでもその情報が間違っていた訳でもありません。

じゃあ何が違ったのか？

単に「今のあなたの自宅サロンの状態」に
カチッとハマっていなかっただけ、なんです。

実は私も、自宅サロンを始めた頃、
子供を寝かしつけてから深夜0時まで
毎晩、LINE返信と予約管理に追われていました。

毎日たくさんのSNSノウハウを読み漁って
試してみたのですが——

全然、サロンも私も、変わりませんでした。

例えば、一口に「自宅サロン経営の悩み」でも、

- ・ **子供を寝かしつけた後、LINE返信に追われている方**
- ・ **投稿ネタが浮かばずスマホを握って固まる方**
- ・ **「自宅サロンだから」と低価格になりがちな方**
- ・ **リピートが続かず「私のサロンじゃダメなのかな」と感じる方**

必要な **仕組み** は、本当にそれぞれ違います。

だからこそ大切なのは、

今のあなたの自宅サロンを見ながら

本当に 必要な仕組みを選んでいくこと🌿

すると、

- ・ **驚くほど** 深夜0時の作業がなくなって、子供と一緒に寝られたり
- ・ **投稿ネタ切れの不安が消えて** 気持ちに余白が戻ったり
- ・ **「ファンになりました」** とお客様から言われたり
- ・ 朝、家事も育児もサロンも、余裕を持ってこなせるようになったり

変化はちゃんと現れてきます😊

「今の自宅サロンに合った
無理なく続けられる仕組みを見つけたい」

そう願っている自宅サロンオーナーさんへ。

明日の18時に、

【AIで自宅サロン業務を自動化&売上UP！

2ヶ月伴走 個別相談】の募集詳細 をお送りします🌿

深夜0時まで作業に追われる毎日から

本気で抜け出したい自宅サロンオーナーさんは、

明日の配信を待っていてくださいね！

さきさん添削指示の反映ポイント

- 抽象的な悩みリスト → 「子供を寝かしつけた後LINE返信」「スマホ握って固まる」など**自宅サロンならではの** 景に
- 変化リストに「驚くほど」「不安が消えて」「ファンになりました」など強調と具体性
- 「実は」を入れて自宅サロン開業当初のストーリーへ橋渡し
- 「本当に」を入れて粘る
- 募集予告は**商品名を明確に明記**、「明日の配信を待っていてくださいね」と行動指示

今日は、実際に
AIを自宅サロンに取り入れて
変化が出たオーナーさんのお声を
ご紹介しますね🌿

「子供を寝かしつけてからLINE返信と予約管理。
気づけば深夜0時、家族との時間も自分の時間もない」

ご自身で、SNSの時短ハック動画を見たり、
予約システムも変えてみたものの——

効果は感じられず、

「もう自宅サロン、続けられないかもしれない」

そんな思いで、ご相談にいらっしゃいました。

お話を聞いてわかったのは、
ボトルネックは「お客様への返信」と
「SNS投稿」に集中していること。

ここに絞ってしっかり AI化したことで、

夜の作業時間が5分の1になり、
時間と心に余裕が生まれたことで——

日々の不安感もスッキリなくなりました。

自宅サロン経営のセミナーでは教えてくれない、
本やYouTubeにも書いていない、

「あなたの自宅サロンに合った」**根本的な仕組み**が

わかれば、

変化を出すのは、難しくありません😊

「じゃあ、今の私の自宅サロンに合うAI活用って
どう選べばいいの？」

——一人で悩んでしまいますよね。

そこで——

🌿 AIで自宅サロン業務を自動化&売上UP!

2ヶ月伴走【無料】個別相談、ご予約スタートします 🌿

今のあなたの自宅サロンを一緒に見つめ、
無理なく続けられるオーダーメイドの仕組みを
2ヶ月で導き出す相談会です。

📁 個別相談でやること

- ・ **自分では見つけにくい** 今の自宅サロンの状態
(業務/集客/お客様対応) を整理
- ・ 売上が止まっている原因や傾向を一緒に確認
- ・ 無理なく続けられる **AI活用の方向性** をご提案

📍 オンライン (Zoom) / 30~45分 / **先着3名様限定**

※お一人ずつに合わせたロードマップを作るため、
無理な勧誘は一切ありません。安心してご相談くださいね。

こんな自宅サロンオーナーさんは、

今すぐお席を確保してください 📍

- ・ AIを **本気で自宅サロンに** 取り入れたい方

- ・ **情報がありすぎて** 何から始めたらいいかわからない方
- ・ **深夜0時まで作業する毎日を、もう終わりにしたい方**

▼ 個別相談のご予約はこちら

こちらをタップして **今すぐ申し込む**

👉 (申込みリンク)

さきさん添削指示の反映ポイント

- ・ 「ご相談にいらっしゃいました」に切迫感（「もう自宅サロン続けられないかも」）
- ・ 「まずここを」 → 「ここに絞ってしっかり」
- ・ 「不安感」 → 「日々の不安感」
- ・ 「根本的な原因がわかれば」の前に **WHY（セミナーでは教えてくれない、本にも書いていない）**
- ・ 「気になる方はお早めに」 → 削除して「無料個別相談 ご予約スタート」と明確アナウンス
- ・ 「こんな方におすすめです」 → 「こんな方は今すぐお席を確保してください」
- ・ 「下記リンク」 → 「こちらをタップして今すぐ申し込む」

「自宅サロンなんだから、
子供が寝てから働いて当たり前。」

そう自分に言い聞かせた、深夜0時。

リビングの暗い窓ガラスに映る自分の顔を見て、
涙が止まりませんでした。

AI、気になっている
取り入れたいとは思っている
でも、まだ大丈夫かな――

そう思っている自宅サロンオーナーさんへ💕

私も以前はそう思っていて、
後悔したことがあるんです…。

早速お申し込みをいただいています。
本当にありがとうございます！

実は、今回この相談会を開いたのには、
私自身の **自宅サロン経営15年の苦しい過去** があるからです。

以前の私は、
朝、お客様が来る前にお腹が痛くなる。

でも、予約は満杯で、
「休んだら、お客様に迷惑をかける」と、

体のSOSを見て見ぬふりをしていました。

でも——

「そのうち、業務を整えよう」

そう思っているうちに、

腹痛だけでなく、

子供との時間が消え、

自分の時間も、体調も、

ボロボロになってしまったんです。

売上は出ていたのに、

私自身が壊れていく——

「命に関わる病気じゃないから大丈夫」

と自分を励ましたけど、

病院からの帰り道、涙が止まりませんでした。

苦しくて、情けなくて、

涙がこぼれたあの帰り道。

何度も同じことを繰り返して、

やっと気がついたのは——

目の前の予約や業務を見て見ぬふりではなく、

今の自宅サロンの状態に早く気づいて、

仕組みを根本から変える大切さでした。

あの頃の私は、

自宅サロンと家族のために

一生懸命やっていたつもりでした。

でも、後回しにしすぎた仕組みを

立て直すことは、

とても長い時間と大きなエネルギーがかかり、
結果的に、ものすごく遠回りをしてしまいました。

**「自分のような思いを、
今の自宅サロンオーナーさんにしてほしくない」**

そう感じたことがきっかけで、
今、この仕事をしています🌟

今の自分の自宅サロンの状態を整理する時間、
一度、取ってみませんか？😊

**自宅サロンのことは、
頑張っているオーナーさんほど見えにくいものです。**

「いつかそのうち」ではなく、

「今、少しでも自宅サロンの仕組みを整える」

——という選択を、してみませんか？🌿

「もっと売上が伸びてからじゃないと、
相談しちゃいけないのかな…」

そう思わなくて、**全然大丈夫ですよ！**

むしろ、伸び悩んでいる**今こそ**、
仕組みを変えるベストタイミングです。


一緒に、あなたの自宅サロンに合った
AI活用の道を見つけていきましょう。


お話しできるのを、楽しみにしています😊

AIで自宅サロン業務を自動化&売上UP！

2ヶ月伴走【無料】個別相談

あなたの自宅サロンに合わせて
無理なく続けられるAI活用を
一緒に見つけていきます。

 30～45分


 Zoomを使用します

⚠️ 先着3名様でお受付しているこちらの相談会、
【残りあと ○名様】となっています。

枠が埋まり次第、受付を終了いたしますので、

一歩踏み出したい自宅サロンオーナーさんは、
今すぐこちらからお席を確保してくださいね。

▼ 個別相談のご予約はこちら

 (申込みリンク)

さきさん添削指示の反映ポイント

- 強烈ワード「自宅サロンなんだから子供が寝てから働いて当たり前」「リビングの暗い窓に映る自分」をフックに前出し
- 申込みお礼 → 「実は私自身の苦しい過去」と自然にストーリーへ橋渡し
- 「以前の私は」「体のSOSを」「なってしまったんです」追加
- 「→ 苦しくて情けなくて涙がこぼれた…」言い換え
- 「→ あの頃の私は…ものすごく遠回り」言い換え
- 「→ 自宅サロンのことは頑張っているオーナーさんほど見えにくい」追加
- 強調：「いつかそのうち」ではなく「今、少しだけ自宅サロンの仕組みを整える」
- 反論先回り：「もっと売上が伸びてから…全然大丈夫ですよ！」 + 「むしろ伸び悩んでいる今こそ」
- 残席数・「個別相談のご予約はこちら」追加